

## بسمه تعالی

شرایط و مقررات اعطای نمایندگی به کلیه افراد داوطلب در سراسر کشور که با هدف فعالیت در زمینه محصولات بسا پلیمر ورود می کنند به شرح ذیل اعلام می گردد.

### شرایط اعطای نمایندگی رسمی

۱- افراد حقیقی که دارای شخصیت حقوقی باشند اولویت دارند مشروط به اینکه موافقت کتبی موسسه حقوقی متبوعه خود را برای اخذ این نمایندگی کسب نماید. لازم به توضیح است که این موافقت نامه دلیل برای ورود یا سمت شخص حقوقی در این نمایندگی نخواهد بود.

۲- شخص حقیقی متقاضی باید حداقل دارای ۲۵ سال سن باشند.

۳- گواهی لازم دال بر عدم سوء پیشینه کیفری موثر و عدم اعتیاد به مواد مخدر ارائه نماید.

۴- از اعتبار و شهرت و وجه اجتماعی لازم و کافی برخوردار باشد.

۵- از حداقل ۲ سال سابقه فعالیت مرتبط و موثر برخوردار باشد.

۶- واریز مبلغ ۱۰۰۰۰۰۰۰ ریال (ده میلیون ریال) برای دریافت کد نمایندگی رسمی.

۷- توانایی فروش حداقل ۳۰۰ مترمربع به صورت ماهانه از محصولات بسا پلیمر را داشته باشد.

۸- در صورتیکه متقاضی بخواهد نماینده انحصاری باشد

- گذشت سه ماه از فعالیت متقاضی در قالب نمایندگی رسمی
- علاوه بر ضمانت نامه، مبلغ ۱۰۰۰۰۰۰۰۰ (صد میلیون ریال) به عنوان سپرده نزد شرکت تودیع نماید.
- توانایی فروش حداقل ۲۰۰۰ مترمربع به صورت ماهانه از محصولات بسا پلیمر را داشته باشد.
- کلیه هزینه های مربوط به اداره امور نمایندگی به عهده نماینده انحصاری خواهد بود.
- در صورتیکه از حد نصاب مقرر در یک دوره سه ماه کمتر اقدام به فروش نماید سود شرکت به ازای متراژ فروش بر اساس تعرفه های حسابداری شرکت بابت مابه تفاوت مقادیر فروخته نشده از سپرده نماینده انحصاری کسر خواهد شد و نمایندگی وی با یک درجه تقلیل به نماینده غیر انحصاری تبدیل خواهد شد.
- تبصره: کلیه نمایندگان رسمی تلقی شده مگر مفاد بند ۸ را رعایت کرده باشد و شرکت مجاز است در هر شهر یا شهرستان چندین نماینده عادی داشته باشد.

- ۹- در مواردیکه لازم باشد از بین نمایندگان غیر انحصاری انتخاب گردد، ضمن اینکه تشخیص شخص منتخب با شرکت بوده، و شرکت حق دارد سایر نمایندگان غیر انحصاری را به نفع نماینده انحصاری لغو فعالیت نماید.
- ۱۰- نماینده ملزم است مقررات شرکت را در زمینه قیمت مصرف کننده، نحوه تحویل، تسلیم اسناد پیوست به مشتری، پاسخگویی و راهنمایی مشتری، ارائه هر گونه مشاوره های فنی، انعکاس به موقع مشکلات مشتری به شرکت، پیگیری رفع عیوب یا تعهدات گارانتی و سایر اقداماتی که به هر نحوی موجب تقویت اعتبار شرکت گردد را اعمال نماید.
- ۱۱- نماینده ملزم است کلیه اسناد و اسرار محرمانه شرکت که فی مابین شرکت و وی وجود دارد را طبقه بندی، حفظ و نگهداری نماید. همچنین از هیچ اقدامی برای تقویت اعتبار و عنوان شرکت دریغ ننماید.
- ۱۲- نماینده موظف است در کلیه دوره های آموزشی که شرکت برگزار می نماید شخصاً شرکت نموده و گواهینامه های مربوط را اخذ نماید. همچنین در صورتی که شرکت مقرر نماید ملزم است آموزش مکتسبه را به اشخاصی که شرکت معلوم نماید منتقل نماید.
- ۱۳- نماینده از اجرای محصولات بسایلمر به صورت شخصی خودداری نموده و چنانچه علاقمند به فعالیت در این رشته باشد، ملزم است خارج از حیطه نمایندگی مبادرت به تاسیس شرکت یا فروشگاه مجاز نموده و هرگز اجازه ندارد از نام ها و اعتبار شرکت استفاده نماید. در صورت استفاده غیر مجاز علاوه بر ضبط ضمانت نامه و سپرده به نفع شرکت اقدامات قضایی علیه نماینده انجام خواهد شد.
- ۱۴- نماینده ملزم است کلیه فعالیت های مشابه در زمینه کفپوش ها را در حوزه نمایندگی خود تحت نظر داشته، علاوه بر اینکه گزارشات ادواری به شرکت و دفتر مرکزی مبنی بر فعالیت سایر اشخاص و شرکت ها منعکس نماید. ملزم است در صورت مشاهده هر گونه سوء استفاده از نام و اعتبار شرکت ضمن برخورد جدی با موضوع مراتب را سریعاً منعکس نماید.
- ۱۵- نماینده ملزم است در نحوه وصول مطالبات شرکت از اشخاص، مقررات ابلاغی را اعمال و نسبت به صحت اعتبار خریداران تلاش لازم را انجام و مطالبه شرکت را در مواعد مقرر وصول نماید. بدیهی است در صورتیکه به علت سهل انگاری نماینده خسارتی به شرکت وارد شد نماینده شخصاً پاسخگو خواهد بود.
- ۱۶- چنانچه نماینده برای انجام فعالیت خویش افرادی را به کار گرفت کلیه مسئولیت های راجع به آن افراد از قبیل قوانین کار، تامین اجتماعی و سایر مسئولیت های مدنی نسبت به اشخاص ثالث که به هر دلیلی ناشی از فعالیت متوجه نماینده می گردد را عهده دار بوده و همچنین در مورد سوء رفتارهای اخلاقی در محیط کار هیچ مسئولیتی بر عهده شرکت نخواهد بود.

۱۷- نماینده ملزم است گواهینامه ها و پروانه ها و مجوز های لازمه را از قبیل گواهینامه بهداشتی، اماکن و پروانه فعالیت از مجمع امور صنفی و امثال آن اخذ نموده و پس از پرداخت کلیه حقوق مفروضی دولتی مانند تامین اجتماعی، مالیات و ... مفاصا حساب های مربوطه را ارسال نماید.

### خط و مشی و استراتژی کلی

- ۱- ارائه کلیه اطلاعات فنی و اقتصادی محصولات شرکت از طریق سایت و دورنگار و سایر رسانه ها و به روز رسانی اطلاعات
  - ۲- درج اطلاعات نمایندگان و میزان توانایی آنها در کلیه فعالیت های تبلیغاتی شرکت
  - ۳- ارجاع کلیه مذاکرات و توافقات و نتایج حاصله در حوزه هر نماینده که منجر به فروش محصول و غیره می گردد (ویژه نماینده انحصاری) به نماینده مربوطه جهت نهایی کردن موضوعات و عقد قرارداد و نهایتا پشتیبانی های مرتبط
  - ۴- تشکیل جلسات ادواری به منظور تبادل اطلاعات و سامانه فعالیت و آموزش به منظور یکپارچه سازی مجموعه نمایندگان با شرکت و افزایش ضریب نفوذ ر سراسر کشور
  - ۵- تخصیص درصد مناسب مشارکت نماینده گان رسمی و انحصاری در فروش محصولات از کل مبلغ فروش توسط نماینده.
- در خاتمه این شرکت به منظور ارتقای سطح تفاهم و ضریب نفوذ و توسعه فعالیت و بهره گیری از حداکثر مشارکت کلیه صاحب نظران و علاقمندان و فعالان در این رشته آمادگی کامل دارد تا از نقطه نظرات و پیشنهادات کلیه عزیزان فعال و صاحب نظر استفاده نماید. از این رو خواهشمند است نظرات و پیشنهادات خود را از طریق سایت شرکت به ما اعلام فرمایید.